

Pharming meldt sterke resultaten over 2018 Voor het eerst jaar met netto-winstgevendheid

Hoofdpunten:

- De omzet voor het volledige jaar steeg met 51% vergeleken met 2017 tot € 134,3 miljoen, een weerspiegeling van een sterke groei in zowel de VS als Europa. Inclusief de uitgestelde licentie-inkomsten bedroegen de totale opbrengsten € 135,1 miljoen (US \$ 159,7 miljoen) - een stijging van bijna 51% vergeleken met 2017
- De opbrengsten uit productverkopten namen in vergelijking met 2017 met meer dan 51% toe tot € 134,3 miljoen, wat de goede groei in zowel de VS als Europa weergeeft
- Productverkopten in het vierde kwartaal € 36,7 miljoen (US\$ 41,9 miljoen) - conform verwachting in dezelfde orde van grootte als in het derde kwartaal van 2018
- De verkopen in 2018 leidden tot een eerste mijlpaalbetaling van US\$ 20 miljoen (€ 17,5 miljoen) aan Valeant en die eerder deze maand betaald is aan Valeant
- De netto jaarwinst, inclusief financieringskosten en non-cash aanpassingen, kwam uit op € 25,0 miljoen
- Niet-gecorrigeerd operationeel resultaat in 2018 van € 40,6 miljoen (US\$ 48,0 miljoen), vóór een (eenmalige non-cash) aanpassing van de kosten voor eerder geactiveerde ontwikkelingskosten met betrekking tot voorgaande nieuwe vormen van RUCONEST®, resulterend in een finaal operationeel resultaat van € 38,0 miljoen (US\$ 44,9 miljoen)
- De liquide middelen eind 2018 bedroegen € 81,5 miljoen, een stijging van € 21,5 miljoen vergeleken met eind 2017

Leiden, 7 maart 2019: Pharming Group NV ("Pharming" of "de Onderneming") (Euronext Amsterdam: PHARM) publiceert haar voorlopige (niet-gecontroleerde) resultaten over het verslagjaar eindigend op 31 december 2018.

Pharming organiseert vandaag om 13:00 uur een [conference call](#) waarin CEO Sijmen de Vries en CFO Robin Wright een toelichting op de cijfers zullen geven.
Inbelnummer Nederland: +31 (0) 20 709 5189, deelnemerscode: 26644559#.

De presentatie is ook online te volgen via <https://arkadin-event.webex.com/arkadin-event/onstage/g.php?MTID=e0c4c862448bba6c64e4b769306308ac7>.
Het wachtwoord voor de presentatie is 301281321

CEO Sijmen de Vries, zegt in reactie op de resultaten:

"Gaande 2018, evenals in 2017, bleven we een consistente groei zien in het aantal patiënten dat baat had bij RUCONEST® bij acute aanvallen van erfelijk angio-oedeem ("HAE"). De aanvankelijk forse toename kwam door patiënten die met RUCONEST®-startten nadat we kosteloos en onbeperkt noodtherapieën ter beschikking hadden gesteld om het tekort aan concurrerende op bloedplasma gebaseerde C1-remmende producten het hoofd te bieden. We konden veel van deze patiënten behouden en voegden ook nieuwe patiënten toe aan het RUCONEST®-regime."

"De toenemende inkomsten uit ons groeiende patiëntenbestand resulteerde in Pharmings eerste volledige jaar van netto winstgevendheid, ondanks concurrentiedruk door nieuwe productintroductions. Het stelde ons ook in staat tot verhoging van de investeringen in onze pijnlij, allereerst voor een ambitieus ontwikkelingsplan voor verbeterde toedieningsmethoden voor RUCONEST® tegen erfelijk angio-oedeem, maar ook ontwikkeling van RUCONEST voor nieuwe, grotere indicaties. Daarnaast bleven we ons richten op de verdere uitvoering van onze pijnlijj-programma's in de ziekten van Pompe en Fabry. We vertrouwen erop dat we dankzij ons steeds grotere bereik onder patiënten en onze groeiende pijnlijj aanzienlijke waarde kunnen blijven creëren voor alle belanghebbenden in Pharming."

Toelichting van de CEO

Voor Pharming was 2018 een opwindend en spannend jaar. We bouwden voort op het stevige fundament gelegd na de succesvolle herlancering van RUCONEST® in de VS in 2017, wat bijdroeg aan een indrukwekkende groei van de productomzet van € 88,7 miljoen in 2017 tot € 134,3 miljoen in 2018, een stijging van 51%. Naast een sterke groei in de VS bleven we RUCONEST® in alle belangrijke markten verder positioneren en ontwikkelen. In Europa nam de directe verkoop gedurende het jaar goed toe, vooral in West-Europa, waar onze grotere marketinginspanningen resulteerden in sterke winsten in Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk en in aanhoudende groei in Duitsland, Oostenrijk en Nederland.

Eerste jaar met nettowinst in ieder kwartaal

Door de gestage omzetgroei wist Pharming in ieder kwartaal en voor het gehele jaar, een nettowinst te realiseren. De nettowinst kwam in 2018 uit op € 25,0 miljoen, wat neerkomt op een nettomarge van 19%, veel beter dan analisten hadden voorzien. Het bedrijfsresultaat (EBIT) vóór een eenmalige kleine non-cash correctie, verdubbelde nagenoeg tot € 40,6 miljoen (2017: € 21,9 miljoen op vergelijkbare basis), een verbetering van de operationele marge naar 30% (2017: 24%). Dit werd bereikt ondanks aanzienlijke investeringen als gevolg van het verstrekken van gratis noodtherapieën aan patiënten tijdens de voorraaduitval bij concurrenten aan het begin van het verslagjaar.

Als gevolg van de aanhoudende omzetgroei in de VS bereikten we het verkoopniveau dat nodig was voor het initiëren van de eerste mijlpaalbetaling van US\$ 20 miljoen aan Bausch Health Companies Inc. (voorheen Valeant Pharmaceuticals International, Inc.). Dit bedrag werd eerder deze maand stipt aan de onderneming overgemaakt. Als de omzetgroei op of nabij het huidige niveau blijft, zullen de resterende mijlpalen van US\$ 45 miljoen ook in dit jaar of in toekomstige jaren betaalbaar worden.

In dit verband hebben we zorgvuldigheidshalve op de balans alvast een (non-cash) voorziening getroffen voor additionele waarde van de voorwaardelijke vergoedingsreserve en een overeenkomstige last in de winst- en verliesrekening van € 21,2 miljoen (US\$ 25,0 miljoen) geboekt.

Bovendien betekent de toenemende winstgevendheid van Pharming dat we waarschijnlijk al onze opgebouwde compensabele belastingverliezen zullen kunnen gebruiken. Daarom hebben we de uitgestelde belastingvordering dienovereenkomstig verhoogd met een nettobedrag van € 25,6 miljoen (2017: € 9,4 miljoen), zijnde hoofdzakelijk het belastingeffect van de totale geaccumuleerde verliezen tot nu toe in Nederland. Deze twee voorzieningen weerspiegelen ons sterke vertrouwen in de prestaties van onze commerciële teams in de VS en de EU, alsmede het toenemende vertrouwen bij patiënten in het gebruik van RUCONEST® als hun voorkeurstherapie bij HAE-aanvallen.

Duidelijke productdifferentiatie

De HAE-markt blijft dynamisch en de keuze voor patiënten blijft toenemen naarmate nieuwe producten voor profylaxe op de markt komen. RUCONEST® heeft een uniek potentieel concurrentievoordeel

omdat het op dit moment het enige product is met het potentieel om in de toekomst te worden goedgekeurd voor zowel profylaxe als de behandeling van acute HAE-aanvallen. Bovendien ontwikkelen we, ter vergroting van het gebruikersgemak van RUCONEST® voor patiënten, vormen van RUCONEST® met nieuwe toedieningswegen voor de aanpak van zowel acute aanvallen als profylaxe van HAE, waaronder (pijnloze) intradermale, subcutane en intramusculaire doseringformuleringen in een nieuwe, met reeds in water opgelost product.

Investeren in duurzame langetermijngroei

Eind 2017 hebben we onze strategie voor verkoopgroei in HAE uiteengezet, die toen was gebaseerd op het creëren van een geoptimaliseerde verkoopinfrastructuur die zou voldoen aan onze behoeften. In 2018 hebben we deze strategie verder kunnen doorontwikkelen met de toevoeging van programma's voor nieuwe toedieningswegen voor RUCONEST® en de voorbereiding voor uitbreiding van rhC1INH naar andere grotere indicaties, met name pre-eclampsie en acuut nierletsel. We zijn ook doorgegaan met de voorbereiding van een klinisch onderzoeksprogramma voor α-glucosidase voor de ziekte van Pompe. Deze aangescherpte strategie en de zich ontwikkelende pijplijn biedt Pharming uitstekende mogelijkheden om op lange termijn een sterke en duurzame groei te realiseren in deze zeer grote ziektegebieden met onvervulde medische behoeften.

Geen van deze prestaties en ontwikkelingsprogramma's zou mogelijk zijn zonder de steun, expertise en enorme inzet van al onze medewerkers. Ik wil graag van deze gelegenheid gebruik maken om alle medewerkers van Pharming evenals al onze investeerders, partners en financiers te bedanken voor hun steun en toewijding gedurende 2018. Dit heeft ons in staat gesteld tot het realiseren van een dusdanige commerciële ontwikkeling dat er nu een stevige basis voor aanhoudende groei is gelegd.

Ik kijk vol vertrouwen uit naar voortzetting van onze stijgende lijn in 2019, met een toenemende omzet, nieuwe uitdagende projecten in de pijplijn en nieuwe kansen voor verhoging van de aandeelhouderswaarde.

Leiden, 7 maart 2019

Sijmen de Vries

Chief Executive Officer en Voorzitter van de Raad van Bestuur

Financieel overzicht

Bedragen in €mln, behalve gegevens per aandeel

| | 2018 | 2017 Aangepast** | % Verandering |
|--|--------|---------------------|------------------|
| Winst- en Verliesrekening | | | |
| Productverkopen | 134,3 | 88,7 | 51% |
| Licentie-inkomsten | 0,8 | 0,9 | (15%) |
| Totale omzet | 135,1 | 89,6 | 51% |
| Brutowinst | 113,0 | 77,2 | 46% |
| Bedrijfsresultaat | 38,0 | 21,9 | 74% |
| Financiële inkomsten, kosten en aanpassingen | (37,1) | (107,6) | (66%) |
| Creditering belastingen/(te betalen belastingen) | 24,1 | 9,4 | n/a* |
| Nettowinst | 25,0 | (76,2) | |
| Balans | | | |
| Liquide middelen en verhandelbare effecten | 81,5 | 60,0 | 36% |
| Informatie per aandeel | | | |

| | | | |
|---|-------|---------|------|
| Winst/(verlies) per aandeel (conversierechten niet meegerekend (€)) | 0,041 | (0,152) | 126% |
|---|-------|---------|------|

* Het belastingkrediet is hoofdzakelijk een eenmalig krediet dat het saldo weergeeft van de netto operationele verliezen van de Onderneming op de balans en is daarom niet jaar op jaar vergelijkbaar.

** De jaarrekening van vorig jaar is aangepast zoals hieronder beschreven onder Financiële hoofdpunten op pagina 5.

Overzicht van 2018

Operationele hoofdpunten

- In juni organiseerde Pharming haar eerste Capital Markets Day in New York met een wereldwijde live webcast. Op de Capital Markets Day besprak de Onderneming de lopende activiteiten en de strategie voor de groeiende onderzoeks- en ontwikkelingspijplijn voor recombinant humane C1-esteraseremmer (rhC1INH) en nieuwe eiwitvervangende producten voor de ziekten van Pompe en Fabry. De briefing was bedoeld om aandeelhouders, potentiële investeerders en andere geïnteresseerde partijen te informeren over de huidige en geplande activiteiten van Pharming op het gebied van:
 - nieuwe ontwikkeling van het leidende product RUCONEST® binnen het HAE-ziektegebied, teneinde aan de behoeften van patiënten te kunnen voldoen;
 - nieuwe ontwikkeling van RUCONEST®/rhC1INH buiten het HAE-ziektegebied voor de aanpak van andere belangrijke onvervulde medische behoeften waarvoor momenteel geen goedgekeurde of effectieve therapieën bestaan; en
 - klinische ontwikkeling van nieuwe producten voor eiwitvervangende die significante tekortkomingen van bestaande therapieën aanpakken.

De Capital Markets Day omvatte presentaties van *key opinion leaders* in HAE en pre-eclampsie. Professor Marc Riedl, hoogleraar Geneeskunde aan de Universiteit van Californië, San Diego, klinisch directeur van het Amerikaanse HAEA Angioedema Centrum en een mondiale deskundige m.b.t. de diagnose, behandeling en etiologie van erfelijk angio-oedeem, en professor Gustaaf Dekker, van de faculteit Verloskunde en Gynaecologie aan de Universiteit van Adelaide en een mondiaal erkend deskundige m.b.t. de etiologie en behandeling van pre-eclampsie, verzorgden presentaties van de potentiële waarde van C1-esteraseremmer.

- In januari accepteerde de Amerikaanse Food and Drug Administration (FDA) de supplemental Biologics License Application (sBLA) van Pharming voor RUCONEST® [Recombinant Human C1 Esterase Inhibitor/conestat alfa] voor routinematige profylaxe ter voorkoming van aanvallen bij volwassen en adolescentie patiënten met erfelijk angio-oedeem (HAE). De FDA gaf aan dat de sBLA voldoende volledig was om een inhoudelijke beoordeling mogelijk te maken en stelde een actiedatum op 21 september 2018 vast.
- In september ontving Pharming een *Complete Response Letter* (CRL) met betrekking tot de sBLA voor RUCONEST®. Helaas kon als gevolg van de beperkte omvang van de (fase II) onderzoeken en de beperkte duur van de behandelingsperioden, de statistische horde voor een laatste review-vraag bij een kleine subgroep van patiënten niet worden genomen. Als onderdeel van Pharmings voortdurende commitment aan HAE-patiënten, ontwikkelt het nieuwe vormen van RUCONEST® met nieuwe toedieningswegen ter vergroting van het gebruikersgemak. Deze

programma's zullen ook antwoorden verschaffen op de betreffende review-vraag als onderdeel van nieuwe profylaxe (en acute) studies.

- In oktober maakte Pharming positieve resultaten bekend van een door onderzoekers geïnitieerd Fase II onderzoek naar RUCONEST® in een dubbelblinde, placebo gecontroleerde klinische studie bij patiënten met een risico op nefropathie als gevolg van contrast versterkte onderzoeken. De studie werd geleid door Dr. Michael Osthoff van het Universitair Ziekenhuis Basel, in Zwitserland.

De positieve resultaten waren vooral duidelijk in de subgroep van patiënten die percutane coronaire interventies ondergaan, zoals stentinserties. De intent-to-treat analyse in deze groep toonde aan dat patiënten op RUCONEST® binnen 48 uur een mediane procentuele verandering hadden in piek urine Neutrofiel Gelatinase-geassocieerd lipocaline, het primaire eindpunt voor de studie en een algemeen erkende vroege marker voor acuut nierletsel, van 11,3% in de RUCONEST®-arm en 205,2% in de placebo-arm ($p = 0,001$). De algehele beoordeling van het onderzoek toonde ook trends dat patiënten die meer invasieve ingrepen ondergaan, alsmede procedures waar een hoger volume aan contrastmiddel benodigd was, een sterker voordeel van de RUCONEST®-behandeling vertoonden.

Deze studiegegevens ondersteunen daarom aanvullend klinisch onderzoek voor het gebruik van rhC1INH in deze nieuwe indicatie, aangezien op dit gebied een aanzienlijke onvervulde medische behoefte bestaat, en vormen de basis voor een vervolgonderzoek dat momenteel wordt ontworpen.

- In december publiceerde Pharming de presentatie van resultaten van een door een onderzoeker geïnitieerde *real-world* observationele studie van therapieën bij acute aanvallen van HAE. De studie onderzocht en vergeleek hoeveelheden herhalings doseringen gebruikt ter bestrijding van individuele HAE-aanvallen onder andere voor menselijke C1-esteraseremmer (C1INH) in recombinante en plasmavormen met icatibant bij zeven individuele patiënten met een risico op HAE-aanvallen. In totaal werden 69 aanvallen geregistreerd. De studie werd geleid door professor dr. Marcus Magerl van de afdeling Dermatologie en Allergie aan de Charité Universitätsmedizin in Berlijn, Duitsland. Het belangrijkste resultaat van het onderzoek was dat behandeling met C1INH-behandelingen significant minder herdosering vereist dan icatibant om HAE-aanvallen op te lossen. De volledige resultaten van het onderzoek zullen te zijner tijd door de onderzoekers worden gepubliceerd.

Financiële hoofdpunten

- Als onderdeel van de Valeant-transactie in december 2016, haalde Pharming € 104 miljoen aan nieuwe financiering op door een combinatie van een claimmissie, een nieuwe senior lening en de uitgifte van zowel gewone als aflosbare converteerbare obligaties. De Onderneming besloot begin 2017 deze obligaties te herfinancieren, wat betekende dat ook de senior lening moest worden geherfinancierd. Deze herfinanciering met Orbimed Advisors werd voltooid in mei 2017 tegen iets gunstiger contante termijnen dan de instrumenten die het verving. Begin 2018 konden we bijna alle resterende warrants en converteerbare obligaties elimineren, zodat aan het eind van het jaar 2018 onze balans en maatschappelijk kapitaal vrij zijn van deze complicerende factoren. Dit heeft ook de schadelijke effecten van IFRS-aanpassingen aan de reële waarde verminderd met betrekking tot die warrants en converteerbare obligaties die de financiële jaarresultaten van 2017 voor een belangrijk deel negatief beïnvloedden.

- Deze uitvoeringen, samen met de uitoefening van personeelsopties gedurende de eerste open periode gedurende vele kwartalen, resulteerden in een balans met slechts één schuldfaciliteit; de lening van US\$ 100 miljoen van Orbimed Advisors. De terugbetalingen van deze schuldfaciliteit begonnen in september 2018. Ondanks de aflossingen van in totaal US\$ 16,7 miljoen van de schuld in het derde en vierde kwartaal, steeg de liquiditeitspositie gedurende het jaar met meer dan € 21,5 miljoen tot € 81,5 miljoen, vergeleken met € 60,0 miljoen eind 2017.
- Na een herevaluatie van de aanpassingen die eind 2017 onder IFRS werden doorgevoerd, hebben wij besloten om enkele kosten en kapitaalposten te herclassificeren, wat een nauwkeuriger beeld geeft van de inkoop van de Gewone Converteerbare Obligaties en de uitoefening van gerelateerde warrants. Dit heeft geresulteerd in een nettowijziging van het nettoresultaat voor 2017 van een verlies van € 80,0 miljoen tot een verlies van € 76,2 miljoen, en een aanpassing van het eigen vermogen per jaareinde van € 18,8 miljoen tot € 16,1 miljoen, met het saldo (€ 0,9 miljoen) zichtbaar op de balans onder Leningen en Opgenomen verplichtingen. De individuele aanpassingen zullen in het jaarverslag van dit jaar gedetailleerd worden besproken.
- In maart 2019 werden de aandelen Pharming Group opgenomen in de SmallCap-index van Euronext Amsterdam (AScX). Bij binnenkomst in de AScX werd Pharming direct één van de grotere indexbedrijven. De samenstelling van de AScX wordt elk kwartaal beoordeeld door Euronext.

Gebeurtenissen na balansdatum

Sinds 31 december 2018 hebben de volgende aanvullende gebeurtenissen plaatsgevonden:

- Eerder deze week betaalde Pharming de eerste mijlpaal aan Bausch Health Companies Inc. onder de overeenkomst met betrekking tot de overname van commerciële rechten op RUCONEST® in Noord-Amerika van december 2016. Deze mijlpaalbetaling bedroeg US\$ 20,0 miljoen (€ 17,5 miljoen).

Financieel overzicht

Omzet

De omzet steeg in 2018 naar € 135,1 miljoen (2017: € 89,6 miljoen). Zowel 2017 als 2018 omvatten bedragen van uitgestelde licentie-inkomsten die zijn vrijgegeven, als gevolg van een deel van eerdere betalingen van licentievergoedingen van partners, waaronder het Swedish Orphan Biovitrum en China State Industry for Pharmaceutical Industry, die zijn toegewezen over een aantal boekjaren in overeenstemming met boekhoudrichtlijnen. Deze bedragen bedroegen € 0,8 miljoen in 2018 en € 0,9 miljoen in 2017.

De inkomsten uit de verkoop van producten door Pharming en haar partners stegen tot € 134,3 miljoen (2017: € 88,7 miljoen), wat in z'n algemeenheid een goed jaar voor RUCONEST® betekent. De omzet in de VS was € 126,6 miljoen (US\$ 149,3 miljoen), een stijging ten opzichte van € 83,7 miljoen in 2017. Dit reflecteert het effect op de omzet van de effectieve uitvoering van de commercialisering in de VS.

De omzet voor RUCONEST® in Europa en de rest van de wereld ("RoW") bedroeg € 7,7 miljoen (2017: € 5,0 miljoen) als gevolg van de groei van de directe verkoop door Pharming in de landen teruggenomen van SOBI in 2016, ondersteund door stijgende verkopen van onze partners CytoBiotech en SOBI.

De kosten van productverkoppen in 2018 bedroegen € 22,2 miljoen (2017: € 12,4 miljoen), wat het sterk gestegen verkoopvolume en de besparingen dankzij een beter voorraadbeheer weerspiegelt, plus de kosten van het bijdragen van gratis geneesmiddelen aan patiënten die geen ziekteverzekering kunnen betalen en ook tijdens de perioden van voorraadtekorten bij concurrenten vroeg in het jaar.

De brutowinst steeg in 2018 naar € 113,0 miljoen (2017: € 77,2 miljoen), een stijging van 46%. De belangrijkste redenen voor deze toename waren de toegenomen verkopen in de VS en de EU.

Operationele kosten

De operationele kosten zijn in 2018 gestegen tot € 75,0 miljoen na aftrek van de subsidie-inkomsten (2017: € 55,3 miljoen op dezelfde basis). Deze stijging was hoofdzakelijk toe te schrijven aan de extra kosten van klinische onderzoeksactiviteiten met betrekking tot de nieuwe indicaties en vormen van RUCONEST®, evenals de terugbetalingskosten voor ontwikkelingskosten waarnaar hierboven wordt verwezen. Er waren kleine stijgingen van marketing- en verkoopactiviteiten zowel in de VS als in Europa, voornamelijk in Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk, en in het algemene en administratieve kosten.

De marketing- en verkoopkosten van € 34,5 miljoen (2017: € 31,4 miljoen) weerspiegelen Pharmings nieuwe extra directe commercialisatieactiviteiten in de VS en in Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk in Europa. Deze kosten namen tijdens het jaar licht toe als gevolg van extra verkopers in de VS.

De R&D-kosten stegen van € 18,7 miljoen in 2017 tot € 28,9 miljoen in 2018. De gestegen kosten houden voornamelijk verband met de ontwikkeling van de nieuwe versies van RUCONEST®, in voorbereiding op de klinische studies met rhC1INH bij pre-eclampsie en acuut nierletsel, en i.v.m. voortzetting van de werkzaamheden met betrekking tot de bereiding en productie van α -glucosidase voor de ziekte van Pompe en α -galactosidase voor de ziekte van Fabry met behulp van Pharmings eigen technologieplatform.

De algemene en administratieve kosten stegen tot € 12,2 miljoen (2017: € 6,0 miljoen). De toename houdt voornamelijk verband met de toevoeging van hoger management in de EU en de VS, kosten in verband met het beheer van een meer internationaal actieve onderneming.

Bedrijfsresultaat

Het bedrijfsresultaat verbeterde zeer sterk naar een winst van € 38,0 miljoen in 2018 van € 21,9 miljoen in 2017, een stijging van 73% ondanks een aanzienlijke toename van marketing- en verkoop- en R&D-activiteiten, voornamelijk als gevolg van sterke omzetgroei en efficiënte productie van RUCONEST® in belangrijke markten. Het onderliggende basis gecorrigeerde bedrijfsresultaat bedroeg € 40,6 miljoen, maar dit werd verminderd door een eenmalige terugname van eerder geactiveerde ontwikkelingskosten van € 2,6 miljoen met betrekking tot een voorgaande versie van de kleine ampul die nu in ontwikkeling is. De bedrijfskosten stegen aanzienlijk als gevolg van de toegenomen activiteit bij de voorbereiding op nieuwe klinische studies voor pre-eclampsie en acuut nierletsel, evenals ontwikkelingswerkzaamheden aan nieuwe vormen van RUCONEST®, waaronder het geconcentreerde vloeibare ampulformaat en intramusculaire en subcutane toedieningswegen.

Financiële baten en lasten

Het nettoverlies over de financiële baten en lasten bedroeg € 37,1 miljoen in 2018, vergeleken met een verlies van € 107,6 miljoen een jaar eerder. Dit is voornamelijk te wijten aan twee posten: (i) de rente op leningen en overige leningen en niet-geldelijke aanpassingen daarvan, voor in totaal ongeveer € 14,3 miljoen; en (ii) de toename van de voorzieningsreserve voor voorwaardelijke vergoeding (dat wil zeggen

de toekomstige mijlpalen aan Bausch Health Companies Inc. bij het behalen van bepaalde verkoopdoelstellingen) van € 21,2 miljoen. Er werd ook een verlies geboekt op de waardeverandering van de leningen en leningen als gevolg van wisselkoersen gedurende het jaar.

Belastingen

Als gevolg van de omzetgroei is het nu waarschijnlijk dat Pharming in staat zal zijn om alle overblijvende netto operationele belastingverliezen van voorgaande jaren aan te wenden. De Raad van Bestuur heeft er daarom voor gekozen een toename van de uitgestelde belastingvordering te rapporteren in overeenstemming met IFRS, rekening houdend met de verschillen in tijd tussen de fiscale waarde van die verliezen en het tijdstip waarop ze kunnen worden uitgeoefend. Dit heeft geleid tot een verdere creditering op de belasting op inkomsten (dat wil zeggen in positieve zin) van € 24,1 miljoen in 2018 (2017: € 9,4 miljoen).

Nettowinst

Voor het eerst in haar geschiedenis rapporteerde Pharming Group een nettojaarwinst. Het nettoresultaat van € 25,0 miljoen betekende een radicale omslag vergeleken met het verlies van € 76,2 miljoen in 2017. Het belangrijkste verschil betrof de zeer grote aanpassingen aan de winst vereist in 2017 in verband met de af te lossen obligaties en hun daaropvolgende herfinanciering, samen met een aanzienlijke aanpassing aan de reële waarde van afgeleide financiële verplichtingen die voortvloeien uit de grote stijging van de koers van het aandeel in 2017. De eliminatie van deze instrumenten heeft geleid tot een vereenvoudiging van de kapitalisatietabel, wat heeft geleid tot veel kleinere aanpassingen met betrekking tot wijzigingen in de reële waarde gedurende 2018. Samen met een sterker operationeel resultaat uit toegenomen verkopen heeft dit Pharming in staat gesteld om nettowinstgevendheid te bereiken, waarvan wij denken dat deze in de komende jaren zal blijven bestaan.

Voorraden

De voorraden namen licht af van € 18,3 miljoen in december 2017 tot € 17,3 miljoen in december 2018, voornamelijk als gevolg van de toename van de omzet bovenop het effect van het voorraadverloop van grondstoffen met lagere waarde naar producten met hogere waarde. Dit voorraadvolume moet ons in staat stellen om het natuurlijk aantrekkelijke verkoopniveau te realiseren, vooral in de VS en Europa.

Geldmiddelen en kas-equivalenten

De kaspositie inclusief de aan restricties onderhevige liquide middelen steeg van € 60,0 miljoen eind 2017 tot € 81,5 miljoen eind 2018. Dit was vooral te danken aan de sterke verkoopprestaties van RUCONEST®, met name in het derde en vierde kwartaal, en deed zich voor ondanks aanzienlijke toename van marketing- en R&D-activiteiten en de terugbetaling van meer dan € 14,5 miljoen (US\$ 16,7 miljoen) van de Orbimed-leningsfaciliteit. De kasstroom-generatie was sterk in alle vier de kwartalen van 2018, aangezien de omzet steeg en er sprake was van een snellere incasso.

Het huidige patroon van de omzetgroei van de Onderneming, samen met de sterke generatie van cash en het kassaldo en de stringente controle over de toekomstige kosten, vormen de basis van het oordeel van de Raad van Bestuur dat Pharming Group zeker moet worden beschouwd als een *going concern*.

Aangezien de verkopen van grotendeels in Amerikaanse dollar plaatsvinden en de schuld van de Onderneming grotendeels in Amerikaanse dollar luidt, bestaat er een natuurlijke hedge, wat betekent

dat een daling van de wisselkoers van de US-dollar gedurende het jaar om de in euro gerapporteerde omzet te verminderen, een in evenwicht brengend effect heeft op het verminderen van de omvang van de schuldverplichting bij rapportage in euro, en omgekeerd. Deze bewegingen hadden een totaal positief cash-effect van € 2,9 miljoen (2017: verlies van € 1,1 miljoen).

Overige financiële verplichtingen

De sterke verkoopprestaties in 2018 hebben ertoe geleid dat de Raad van Bestuur de boekwaarde van de voorwaardelijke vergoedingsreserve voor de betaling van de eerder deze maand betaalde US\$ 20 miljoen mijlpaalbetaling en de nog overblijvende US\$45 miljoen toekomstige mijlpaalbetalingen heeft verhoogd van € 28,3 miljoen in 2017 naar € 49,5 miljoen (US\$ 56,6 miljoen) in 2018. Dit is in wezen een voorziening voor mogelijke toekomstige kosten (specifiek de resterende mijlpaalbetalingen aan Valeant) van voorwaardelijke verplichtingen die zijn aangegaan in het kader van de herverving van de commerciële rechten voor RUCONEST® in Noord-Amerika in december 2016. Dit is een sterke blijk van vertrouwen in de verkoopprestaties in de VS voor RUCONEST®, waarvan we denken dat deze voorlopig zal blijven bestaan ondanks de toegenomen concurrentie op de HAE-markt. Aangezien het eerste mijlpaalbedrag betaald moest worden in het eerste kwartaal van 2019, wordt het bedrag van deze betaling (US\$ 20,0 miljoen of € 17,5 miljoen) getoond onder de post 'kortlopende schulden' van de balans per 31 december 2018, en het restant onder langlopende schulden. De vrijval van een deel van deze voorziening heeft tot gevolg dat het effect van de mijlpaalbetaling op de resultatenrekening van de Onderneming in het eerste kwartaal 2019 teniet wordt gedaan.

Uitgestelde belastingvorderingen

Tegelijkertijd hebben we, omdat we ervan uitgaan dat we positieve netto kwartaalresultaten en derhalve belastbare winsten zullen blijven genereren in 2019 en daarna, een toename van de uitgestelde belastingvordering vastgelegd tot € 35,1 miljoen (2017: € 9,4 miljoen) met betrekking tot netto operationele verliezen waarvan we voorzien dat ze in toekomstige perioden kunnen worden gebruikt. Het netto-effect van deze wijziging is een toename van het nettoresultaat met € 24,1 miljoen. Na vele jaren van operationele verliezen, is dit een soortgelijk sterk statement ter ondersteuning van het geloof in de onderliggende duurzame prestaties van de Onderneming.

Eigen Vermogen

De eigen vermogenspositie van de onderneming nam toe van € 16,1 miljoen in december 2017 naar € 61,8 miljoen in december 2018, voornamelijk als gevolg van de wijzigingen in: het nettoresultaat gerealiseerd door de onderneming; de stijging van het eigen vermogen door conversie of aflossing van opties, warrants en obligaties. Dit betekent een toename van 284%.

Het Pharming-aandeel

In de loop van 2018 schommelde de aandelenkoers van Pharming rond een gemiddelde van € 1,15 per aandeel. De eindejaarskoers was € 0,76 (2017: € 1,13), met een hoogste koers van € 1,57 in zowel januari als juni 2017 en een laagste koers van € 0,68 in december 2018.

Het aantal aandelen per verslagdatum bedroeg 621.501.238 (2016: 579.014.891). Nieuwe uitgifte van in totaal 42.486.347 aandelen vonden gedurende het jaar plaats met betrekking tot de conversie van de resterende gewone obligaties 2021, uitoefening van warrants en uitoefening van personeelsopties. Op de datum van dit verslag bedraagt het volledig verwaterde aantal aandelen is 663,472,724 en het aantal uitgegeven aandelen 622,002,770.

Vooruitzichten 2019

Voor 2019 verwacht Pharming:

- Aanhoudende groei van de inkomsten uit de verkoop van RUCONEST[®], voornamelijk aangedreven door de activiteiten in de VS en West-Europa;
- Voortgaande nettowinstresultaten gedurende het jaar.
- Voortgaande investering in de uitbreiding van de productie van RUCONEST[®] om tegemoet te komen aan de groeiende internationale vraag naar RUCONEST[®].
- Investering in verdere klinische testprogramma's voor RUCONEST[®] met laagvolume geconcentreerde vloeibare intramusculaire en subcutane versies van RUCONEST[®] voor zowel acute behandeling als profylaxe van HAE, evenals onderzoek naar andere, meer patiëntvriendelijke toedieningswegen
- Investering in klinische studies om aanvullende indicaties als pre-eclampsie en acuut nierletsel voor RUCONEST[®]?rhC1INH te onderzoeken.
- Investering in de ontwikkeling van de nieuwe pijlpijnprogramma's in de ziekte van Pompe en de ziekte van Fabry, en andere nieuwe ontwikkelingskansen en -activa als deze zich voordoen.
- Toenemende marketingactiviteit waar dit voor Pharming rendabel kan zijn, zoals het openen van nieuwe landen voor RUCONEST[®].
- Blijvende ondersteuning van al onze teams en marketingpartners om het verkoop- en distributiepotentieel van RUCONEST[®] voor patiënten in alle gebieden te maximaliseren, aangezien we ervan overtuigd zijn en blijven dat RUCONEST[®] een snelle, effectieve, betrouwbare en veilige therapie is voor de behandeling van acute angio-oedeemaanvallen bij patiënten met erfelijk angio-oedeem.

Voor 2019 worden geen nadere financiële verwachtingen afgegeven.

De Raad van Bestuur

Sijmen de Vries, CEO
Bruno Giannetti, COO
Robin Wright, CFO

– EINDE PERSBERICHT –

BELANGRIJKE INFORMATIE

Dit bericht is een vertaling van het originele Engelstalige persbericht. In geval van verschillen ten gevolge van vertaling of verschillen in interpretatie, geldt het Engelstalige persbericht als leidend

Over Pharming Group N.V.

Pharming is een gespecialiseerde farmaceutische onderneming die innovatieve producten ontwikkelt voor de veilige, effectieve behandeling van zeldzame ziekten en onvervulde medische behoeften. Pharmings leidende product, RUCONEST® (conestat alfa), is een recombinante menselijke C1-esteraseremmer die is goedgekeurd voor de behandeling van acute erfelijke angio-oedeem ("HAE") -aanvallen bij patiënten in Europa, de VS, Israël en Zuid-Korea. Het product is beschikbaar op naam-patiëntbasis in andere gebieden waar het nog geen handelsvergunning heeft verkregen.

RUCONEST® wordt gedistribueerd door Pharming in Oostenrijk, Frankrijk, Duitsland, Luxemburg, Nederland, het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten van Amerika. Pharming houdt commercialisatierechten in Algerije, Andorra, Bahrein, België, Ierland, Jordanië, Koeweit, Libanon, Marokko, Oman, Portugal, Qatar, Syrië, Spanje, Zwitserland, Tunesië, de Verenigde Arabische Emiraten en Jemen. In sommige van deze landen wordt de distributie uitgevoerd in samenwerking met het HAEi Global Access Program (GAP).

RUCONEST® wordt gedistribueerd door de Zweedse Orphan Biovitrum AB (publ) (SS: SOBI) in de andere EU-landen, en in Azerbeidzjan, Wit-Rusland, Georgië, IJsland, Kazachstan, Liechtenstein, Noorwegen, Rusland, Servië en Oekraïne.

RUCONEST® wordt gedistribueerd in Cytobioteck in Colombia, Costa Rica, de Dominicaanse Republiek, Panama en Venezuela, in Zuid-Korea door HyupJin Corporation en in Israël door Kamada.

RUCONEST® wordt ook onderzocht voor goedkeuring voor de behandeling van HAE bij jonge kinderen (2-13 jaar oud) en geëvalueerd voor verschillende aanvullende vervolginidicaties.

Het technologieplatform van Pharming bevat een uniek, GMP-compatibel, gevalideerd proces voor de productie van pure recombinante menselijke eiwitten waarvan bewezen is dat ze industriële hoeveelheden van hoogwaardige recombinante menselijke eiwitten kunnen produceren op een meer economische en minder immunogenetische manier in vergelijking met de huidige cellijnmethoden.

Leads voor enzymvervangingstherapie ("ERT") voor de ziekten van Pompe en Fabry worden momenteel geoptimaliseerd, waarbij aanvullende programma's zonder ERT ook in een vroeg stadium worden verkend.

Pharming heeft een langetermijnpartnerschap met het China State Institute of Pharmaceutical Industry ("CSIPI"), een bedrijf van Sinopharm, voor gezamenlijke wereldwijde ontwikkeling van nieuwe producten, te beginnen met recombinante menselijke factor VIII voor de behandeling van hemofilie A. Preklinische ontwikkeling en productie vindt plaats naar wereldwijde standaarden op CSIPI en wordt gefinancierd door CSIPI. Klinische ontwikkeling zal worden gedeeld tussen de partners waarbij elke partner de kosten voor hun territoria onder het partnerschap neemt.

Aanvullende informatie is beschikbaar op de Pharming-website: www.pharming.com

Toekomstgerichte verklaringen

Dit persbericht van Pharming Group NV en haar dochterondernemingen ("Pharming", de "Onderneming" of de "Groep") kan toekomstgerichte verklaringen bevatten, waaronder maar niet beperkt tot die met betrekking tot Pharming's financiële projecties, marktverwachtingen, ontwikkelingen, partnerschappen, plannen, strategieën en kapitaaluitgaven.

De Onderneming waarschuwt dat dergelijke vooruitblikkende verklaringen bepaalde risico's en onzekerheden kunnen inhouden en dat de werkelijke resultaten kunnen verschillen. Risico's en onzekerheden omvatten, zonder beperking, het effect van concurrerende, politieke en economische factoren, juridische claims, het vermogen van het bedrijf om intellectueel eigendom te beschermen, schommelingen in wisselkoersen en rentetarieven, wijzigingen in belastingwetten of -tarieven, wijzigingen in wetgeving of boekhoudpraktijken en het vermogen om nieuwe producten, markten of technologieën te identificeren, ontwikkelen en met succes te commercialiseren.

Dientengevolge kunnen de werkelijke prestaties, positie en financiële resultaten en verklaringen van de Onderneming wezenlijk verschillen van de plannen, doelstellingen en verwachtingen die zijn uiteengezet in dergelijke toekomstgerichte verklaringen. De Onderneming neemt geen verplichting op zich om toekomstgerichte verklaringen of informatie bij te werken, die moeten worden genomen vanaf de respectieve uitgiftedata, tenzij vereist door wet- of regelgeving.

Voor vragen van de media:

Pharming Group N.V.

Sijmen de Vries, CEO, Tel: +31 71 524 7400

Dr Bruno Giannetti: T: +31 71 524 7170

LifeSpring Life Sciences Communication, Amsterdam

Leon Melens, Tel: +31 6 53 81 64 27

E-mail: lmelens@lifespring.nl

FTI Consulting, London, VK

Julia Phillips/ Victoria Foster Mitchell, T: +44 203 727 1136

Pharming Group N.V.

**Preliminary Consolidated Financial Statements (Unaudited)
For the year ended 31 December 2018**

Consolidated Statement of Income

Consolidated Statement of Comprehensive Income

Consolidated Balance Sheet

Consolidated Statement of Changes in Equity

Consolidated Statement of Cash Flows

Consolidated Statement of Income

For the year ended 31 December

| Amounts in € '000 | 2018 | 2017 restated* |
|--|-----------------|-------------------|
| <i>Product sales</i> | 134,326 | 88,677 |
| <i>License fees</i> | 804 | 943 |
| Revenues | 135,130 | 89,620 |
| Costs of sales | (22,180) | (12,445) |
| Gross profit | 112,950 | 77,175 |
| Other income | 684 | 790 |
| <i>Research and development</i> | (28,882) | (18,657) |
| <i>General and administrative</i> | (12,221) | (5,974) |
| <i>Marketing and sales</i> | (34,539) | (31,422) |
| Costs | (75,642) | (56,053) |
| Operating result | 37,992 | 21,912 |
| <i>Fair value gain (loss) on revaluation derivatives</i> | (495) | (42,063) |
| <i>Other financial income and expenses</i> | (36,640) | (65,538) |
| Financial income and expenses | (37,135) | (107,601) |
| Result before income tax | 857 | (85,689) |
| <i>Income tax credit/(expense)</i> | 24,136 | 9,442 |
| Net result for the year | 24,993 | (76,247) |
| Attributable to: | | |
| <i>Owners of the parent</i> | 24,993 | (76,247) |
| Total net result | 24,993 | (76,247) |
| <i>Basic earnings per share (€)</i> | 0.041 | (0.152) |
| <i>Fully-diluted earnings per share (€)</i> | 0.038 | n/a |

* Prior year's financial statements have been restated, as disclosed in Financial Highlights on page 5.

Consolidated Statement of Comprehensive Income

For the year ended 31 December

| Amounts in € '000 | 2018 | 2017 restated* |
|---|--------|-------------------|
| Net result for the year | 24,993 | (76,247) |
| <i>Currency translation differences</i> | 348 | (998) |
| Items that may be subsequently reclassified to profit or loss | 348 | (998) |
| Other comprehensive income, net of tax | 348 | (998) |
| Total comprehensive income for the year | 25,341 | (77,245) |
| Attributable to: | | |
| <i>Owners of the parent</i> | 25,341 | (77,245) |

* Prior year's financial statements have been restated, as disclosed in Financial Highlights on page 5.

Consolidated Balance Sheet

As at 31 December

| Amounts in € '000 | 2018 | 2017 restated* |
|--------------------------------------|----------------|-------------------|
| Non-current assets | | |
| Intangible assets | 52,435 | 56,631 |
| Property, plant and equipment | 8,402 | 8,234 |
| Long-term prepayments | 2,006 | 2,296 |
| Deferred tax asset | 35,082 | 9,442 |
| Restricted cash | 1,204 | 1,336 |
| Total non-current assets | 99,129 | 77,939 |
| Current assets | | |
| Inventories | 17,315 | 18,334 |
| Trade and other receivables | 17,814 | 11,260 |
| Cash and cash equivalents | 80,311 | 58,657 |
| Total current assets | 115,440 | 88,251 |
| Total assets | 214,569 | 166,190 |
| Equity | | |
| Share capital | 6,215 | 5,790 |
| Share premium* | 387,525 | 363,818 |
| Legal reserves | (590) | (938) |
| Accumulated deficit | (331,399) | (352,560) |
| Shareholders' equity | 61,751 | 16,110 |
| Non-current liabilities | | |
| Loans and borrowings* | 37,267 | 59,161 |
| Deferred tax liabilities | 87 | - |
| Contract liabilities | 667 | 1,467 |
| Finance lease liabilities | 164 | 390 |
| Other financial liabilities | 32,034 | 28,319 |
| Total non-current liabilities | 70,219 | 89,337 |
| Current liabilities | | |
| Loans and borrowings* | 35,235 | 22,398 |
| Contract liabilities | 800 | 804 |
| Derivative financial liabilities* | 228 | 10,080 |
| Trade and other payables | 28,589 | 27,198 |
| Finance lease liabilities | 263 | 263 |
| Other financial liabilities | 17,484 | - |
| Total current liabilities | 82,599 | 60,743 |
| Total equity and liabilities | 214,569 | 166,190 |

* Prior year's financial statements have been restated, as disclosed in Financial Highlights on page 5.

Consolidated Statement of Changes in Equity

For the year ended 31 December 2018

Attributable to owners of the parent

| Amounts in € '000 | Number of shares ('000) | Share capital | Share Premium |
|--|-------------------------|---------------|----------------|
| Balance at 1 January 2017 | 455,587 | 4,556 | 301,876 |
| <i>Result for the year*</i> | - | - | - |
| <i>Other comprehensive income for the year</i> | - | - | - |
| Total comprehensive income for the year | - | - | - |
| <i>Share-based compensation</i> | - | - | - |
| <i>Bonuses settled in shares</i> | 909 | 9 | 246 |
| <i>Shares issued for cash/ conversion of bonds</i> | 63,477 | 635 | 43,872 |
| <i>Warrants exercised/ issued</i> | 58,123 | 581 | 17,657 |
| <i>Options exercised</i> | 919 | 9 | 167 |
| Total transactions with owners, recognized directly in equity | 123,428 | 1,234 | 61,942 |
| Balance at 31 December 2017 | 579,015 | 5,790 | 363,818 |
| Restatement | - | - | - |
| Balance at 31 December 2017 after restatement | 579,015 | 5,790 | 363,818 |
| <i>Result for the year</i> | - | - | - |
| <i>Other comprehensive income for the year</i> | - | - | - |
| Total comprehensive income for the year | - | - | - |
| <i>Share-based compensation</i> | - | - | - |
| <i>Bonuses settled in shares</i> | 1,625 | 16 | 1,284 |
| <i>Shares issued for cash / conversions of bonds</i> | 2,746 | 28 | 3,117 |
| <i>Warrants exercised/ issued</i> | 11,122 | 111 | 2,305 |
| <i>Options exercised</i> | 26,993 | 270 | 17,001 |
| Total transactions with owners, recognized directly in equity | 42,486 | 425 | 23,707 |
| Balance at 31 December 2018 | 621,501 | 6,215 | 387,525 |

* Prior year's financial statements have been restated, as disclosed in Financial Highlights on page 5.

Consolidated Statement of Changes in Equity (Continued)

For the year ended 31 December 2018

Attributable to owners of the parent

| Amounts in € '000 | Legal reserves | Accumulated Deficit | Total Equity |
|--|-------------------|------------------------|-----------------|
| Balance at 1 January 2017 | 60 | (279,025) | 27,467 |
| <i>Result for the year</i> | - | (76,247) | (76,247) |
| <i>Other comprehensive income for the year</i> | (998) | - | (998) |
| Total comprehensive income for the year | (998) | (76,247) | (77,245) |
| <i>Share-based compensation</i> | - | 2,712 | 2,712 |
| <i>Bonuses settled in shares</i> | - | - | 255 |
| <i>Shares issued for cash/ conversion of bonds</i> | - | - | 44,507 |
| <i>Warrants exercised/ issued</i> | - | - | 18,238 |
| <i>Options exercised</i> | - | - | 176 |
| Total transactions with owners, recognized directly in equity | - | 2,254 | 65,888 |
| Balance at 31 December 2017* | (938) | (352,560) | 16,110 |
| Restatement | - | - | - |
| Balance at 31 December 2017 after restatement | (938) | (352,560) | 16,110 |
| <i>Result for the year</i> | - | 24,993 | 24,993 |
| <i>Other comprehensive income for the year</i> | 348 | - | 348 |
| Total comprehensive income for the year | 348 | 24,993 | 25,341 |
| <i>Share-based compensation</i> | - | 2,531 | 2,531 |
| <i>Bonuses settled in shares</i> | - | (606) | 694 |
| <i>Shares issued for cash / conversions of bonds</i> | - | - | 3,145 |
| <i>Warrants exercised/ issued</i> | - | - | 2,416 |
| <i>Options exercised</i> | - | (5,757) | 11,514 |
| Total transactions with owners, recognized directly in equity | - | (3,832) | 20,300 |
| Balance at 31 December 2018 | (590) | (331,399) | 61,751 |

* Prior year's financial statements have been restated, as disclosed in Financial Highlights on page 5.

Consolidated Statement of Cash Flows

For the year ended 31 December

| Amounts in €'000 | 2018 | 2017 |
|---|-----------------|----------------|
| Operating result | 37,992 | 21,912 |
| Non-cash adjustments: | | |
| Depreciation, amortization | 6,559 | 3,415 |
| Accrued employee benefits | 3,270 | 2,712 |
| Deferred license fees | (804) | (943) |
| Operating cash flows before changes in working capital | 47,017 | 27,096 |
| Changes in working capital: | | |
| Inventories | 1,019 | (393) |
| Trade and other receivables | (6,554) | (3,345) |
| Payables and other current liabilities | 1,391 | 14,837 |
| Total changes in working capital | (4,144) | 11,099 |
| Changes in non-current assets, liabilities and equity | (1,098) | 15 |
| Cash generated from / (used in) operations before interest and taxes | 41,775 | 38,210 |
| Interest received | 18 | 3 |
| Income taxes paid | (1,417) | - |
| Net cash flows generated from / (used in) operating activities | 40,376 | 38,213 |
| Capital expenditure for property, plant and equipment | (2,496) | (3,248) |
| Investment in intangible assets | (1,273) | (2,797) |
| Acquisition of business | - | - |
| Net cash flows generated from / (used in) investing activities | (3,769) | (6,045) |
| Proceeds of debt loans and borrowings | - | 91,333 |
| Payments of transaction fees and expenses | - | (3,352) |
| Prepayment on loans and borrowings | (15,137) | (86,258) |
| Redemption of bonds | (2,257) | (3,934) |
| Interest on loans | (11,063) | (7,877) |
| Proceeds of equity and warrants | 10,496 | 6,833 |
| Net cash flows generated from / (used in) financing activities | (17,961) | (3,255) |
| Increase (decrease) of cash | 18,646 | 28,913 |
| Exchange rate effects | 2,876 | (1,057) |
| Cash and cash equivalents at 1 January | 59,993 | 32,137 |
| Total cash and cash equivalents at 31 December | 81,515 | 59,993 |

Appendix: Main Financial Statements reported in US dollars

The original Financial Statements are reported in Euros. In case of differences of interpretation between the Financial Statements in US Dollars and the Financial Statements in Euros, the Financial Statements in Euros will prevail.

Consolidated Statement of Income (in US dollars)

For the year ended 31 December

| Amounts in \$ '000 | 2018 | 2017 restated* |
|--|-----------------|-------------------|
| <i>Product sales</i> | 158,773 | 100,223 |
| <i>License fees</i> | 950 | 1,066 |
| Revenues | 159,724 | 101,289 |
| Costs of sales | (26,127) | (14,065) |
| Gross profit | 133,507 | 87,223 |
| Other income | 808 | 893 |
| <i>Research and development</i> | (34,139) | (21,086) |
| <i>General and administrative</i> | (14,445) | (6,752) |
| <i>Marketing and sales</i> | (40,825) | (35,513) |
| Costs | (89,409) | (63,351) |
| Operating result | 44,907 | 24,765 |
| <i>Fair value gain (loss) on revaluation derivatives</i> | (585) | (47,540) |
| <i>Other financial income and expenses</i> | (43,308) | (74,071) |
| Financial income and expenses | (43,894) | (121,611) |
| Result before income tax | 1,013 | (96,846) |
| <i>Income tax credit/(expense)</i> | 28,529 | 10,671 |
| Net result for the year | 29,542 | (86,174) |
| Attributable to: | | |
| <i>Owners of the parent</i> | 29,542 | (86,174) |
| Total net result | 29,542 | (86,174) |
| <i>Basic earnings per share (\$)</i> | 0.048 | (0.172) |
| <i>Fully-diluted earnings per share (\$)</i> | 0.045 | n/a |

* Prior year's financial statements have been restated, as disclosed in Financial Highlights on page 5.

Consolidated Balance Sheet

As at 31 December

| Amounts in \$'000 | 2018 | 2017 restated* |
|--------------------------------------|----------------|-------------------|
| Non-current assets | | |
| Intangible assets | 59,980 | 67,827 |
| Property, plant and equipment | 9,611 | 9,862 |
| Long-term prepayments | 2,295 | 2,750 |
| Deferred tax asset | 40,130 | 11,309 |
| Restricted cash | 1,377 | 1,600 |
| Total non-current assets | 113,394 | 93,348 |
| Current assets | | |
| Inventories | 19,807 | 21,959 |
| Trade and other receivables | 20,377 | 13,486 |
| Cash and cash equivalents | 91,868 | 70,253 |
| Total current assets | 132,052 | 105,698 |
| Total assets | 245,445 | 199,046 |
| Equity | | |
| Share capital | 7,109 | 6,935 |
| Share premium* | 443,290 | 435,745 |
| Legal reserves | (675) | (1,123) |
| Accumulated deficit | (379,087) | (422,261) |
| Shareholders' equity | 70,637 | 19,295 |
| Non-current liabilities | | |
| Loans and borrowings* | 42,630 | 70,857 |
| Deferred tax liabilities | 100 | - |
| Contract liabilities | 763 | 1,757 |
| Finance lease liabilities | 188 | 467 |
| Other financial liabilities | 36,644 | 33,918 |
| Total non-current liabilities | 80,324 | 106,999 |
| Current liabilities | | |
| Loans and borrowings* | 40,305 | 26,826 |
| Contract liabilities | 915 | 963 |
| Derivative financial liabilities* | 261 | 12,073 |
| Trade and other payables | 32,703 | 32,575 |
| Finance lease liabilities | 301 | 315 |
| Other financial liabilities | 20,000 | - |
| Total current liabilities | 94,485 | 72,752 |
| Total equity and liabilities | 245,445 | 199,046 |

* Prior year's financial statements have been restated, as disclosed in Financial Highlights on page 5.

=== E N D S ===